



COMO HACER CRECER TU FERRETERÍA

Podés usar estas frases en el mostrador para explicar un medidor láser de forma clara, generar confianza y evitar devoluciones. No requieren conocimientos técnicos.

1. 1. "Esto te permite medir un ambiente completo sin ayuda."

Ideal para clientes que trabajan solos o quieren resolver rápido.

2.

3. 2. "Te ahorra subir y bajar la escalera para tomar medidas."

Conecta con el esfuerzo que el cliente evita, no con la tecnología.

4.

5. 3. "Es ideal para interiores y trabajos rápidos."

Ordena expectativas y reduce reclamos posteriores.

6.

7. 4. "No reemplaza la cinta, la complementa."

Baja la resistencia de quienes ya usan herramientas tradicionales.

8.

9. 5. "Una vez que lo usás, no volvés atrás."

Cierre simple que refuerza la decisión de compra.

Cómo usar este recurso

- No hace falta decirlas todas juntas.
- Usá una o dos según el tipo de cliente.
- Decilas con seguridad y ejemplos simples.