

Podés usar estas frases en el mostrador para explicar un medidor láser de forma clara, generar confianza y evitar devoluciones. No requieren conocimientos técnicos.

**1. 1. "Esto te permite medir un ambiente completo sin ayuda."**

Ideal para clientes que trabajan solos o quieren resolver rápido.

**2.**

**3. 2. "Te ahorra subir y bajar la escalera para tomar medidas."**

Conecta con el esfuerzo que el cliente evita, no con la tecnología.

**4.**

**5. 3. "Es ideal para interiores y trabajos rápidos."**

Ordena expectativas y reduce reclamos posteriores.

**6.**

**7. 4. "No reemplaza la cinta, la complementa."**

Baja la resistencia de quienes ya usan herramientas tradicionales.

**8.**

**9. 5. "Una vez que lo usás, no volvés atrás."**

Cierre simple que refuerza la decisión de compra.

### **Cómo usar este recurso**

- No hace falta decirlas todas juntas.
- Usá una o dos según el tipo de cliente.
- Decílas con seguridad y ejemplos simples.