



● CHECKLIST EVEL – Antes de licitar una obra

(LISTO PARA PEGAR DIRECTO EN WORD)

1. Garantías

- ☐ Garantía **por escrito**
- ☐ Plazo mínimo según producto (6–12 meses)
- ☐ Cobertura de fallas de fabricación
- ☐ Condiciones claras de uso y exclusiones
- ☐ Reposición inmediata para fallas críticas
- ☐ Contacto directo de servicio técnico

2. Calibración

- ☐ Herramientas con **clase de precisión** declarada
- ☐ Certificación visible (ej.: CE, EN, ISO)
- ☐ Tolerancia por metro informada
- ☐ Muestreo por lote del proveedor
- ☐ Historial de QC o rechazo de fábrica
- ☐ Cláusula de reemplazo por falla de calibración (primeros 90 días)

3. Servicio técnico

- ☐ Service **local** (no tercerizado en otro país)
- ☐ Tiempos de reparación preestablecidos
- ☐ Repuestos disponibles (ganchos, viales, resortes, carcasas, baterías)
- ☐ Garantía de trazabilidad del producto
- ☐ Soporte técnico postventa

4. Proveedor

- ☐ Stock estable (continuidad asegurada)
 - ☐ Capacidad de entrega según cronograma
 - ☐ Marca con trayectoria y soporte
 - ☐ Condiciones de volumen y precios por lote
 - ☐ Posibilidad de compra de muestra para verificación
 - ☐ Respuesta rápida ante consultas
-

5. Señales verdes (seguir adelante)

- ☐ Garantías claras
 - ☐ Documentación completa
 - ☐ Certificaciones válidas
 - ☐ Repuestos disponibles
 - ☐ Tiempos de entrega confirmados
 - ☐ Proveedor con buena reputación
-

6. Señales rojas (evitar)

- ☐ No brinda factura o documentación
 - ☐ Garantía verbal
 - ☐ No especifica tolerancias
 - ☐ No tiene service local
 - ☐ Marca sin continuidad
 - ☐ Precios demasiado bajos (“riesgo oculto”)
 - ☐ No garantiza entrega en plazo
-

Tip Evel

En compras B2B, la herramienta más cara es la que se rompe durante la obra.
La garantía y la calibración **valen más que el precio.**